Interreg Co-funded by the European Union
Central Baltic Programme
WoDiLab

Izveido šim brīdim piemērotu piedāvājumu

Izvēlies kursa formātu un biznesa modeli, kas atbilst Tavam posmam, auditorijai un mērķiem

DARBĪBU SARAKSTS

☐ **1. solis – Izvēlieties savu biznesa modeli**

Izvēlies, kā strādāsi ar saviem klientiem (1:1, 1:Daži, 1:Daudzi vai Hibrīds).

☐ **2. solis – Izvēlieties piedāvājuma formātu**

Izvēlies piedāvājuma veidu, formātu, ar kuru vēlies sākt darbu (piemēram, kurss, programma, seminārs vai meistarklase).

☐ **3. solis - Izveido savu pašreizējo piedāvājuma fokusa paziņojumu**

Apvieno savu biznesa modeli un piedāvājuma formātu vienā skaidrā paziņojumā.

☐ **4. solis - Ierakstiet savu lēmumu atskaites punktu uzskaites dokumentā**

Pievieno savu pašreizējo piedāvājuma fokusa paziņojumu savam WoDiLab progresa (Milstone) izsekošanas dokumentam un atzīmē savu mentoru.

1. solis: - Izvēlies savu biznesa modeli

Tavs **biznesa modelis** apraksta **, kā tu strādājat ar cilvēkiem** un kādā veidā tusniedz viņiem atbalstu.

Pamatojoties uz sesijā dzirdēto, izvēlieties **vienu** iespēju, kas atbilst Tavai situācijai **šobrīd**:

☐ **1:1 – Individuāls atbalsts**

Individuāls darbs ar vienu personu, pielāgojot saturu, tempu un darba stilu konkrētam cilvēkam. Vairāki individuāli klientie par vienu un to pašu tēmu.

☐ **1: Daži - mazo grupu atbalsts**
Darbs ar ierobežotu skaitu cilvēku, kas kursa laikā iet cauri vienam un tam pašam procesam kopā.

☐ **1: Daudzi - mērogojams atbalsts**
Atbalsts lielākai auditorijai, izmantojot strukturētu vai iepriekš sagatavotu saturu.

☐ **Hibrīds – kombinēta pieeja**

Izmantojot vienkāršu divu formātu kombināciju (piemēram, grupu sesijas un individuāls atbalsts).

Mans izvēlētais biznesa modelis:

---

2. solis – Izvēlies piedāvājuma formātu

Tavs piedāvājuma formāts apraksta, kā cilvēki saņem tavu piedāvājumu, produktu praksē. Izlasi tālāk sniegtos piemērus un piev;ers uzmanību tam, kas tev šobrīd šķiet reāls un īstenojams.

WoDiLab – biznesa modeļi un piedāvājuma formāti

1:1 – Individuāls atbalsts	1: Daži - maza grupa	1: Daudzi - mērogojami	Hibrīds – kombinācija
• Privātā koučinga pakete • Konsultācijas vai konsultatīvais atbalsts • VIP diena vai intensīva sesija • Done–for-you pakalpojumi • Personīgais atbalsts vai labsajūtas pakete	• Grupu koučinga programma • Grupu apmācību programma vai kurss • Grupu treniņi ar koučinga atbalstu • Seminārs, meistarklase vai retrīts • “Done – with – you” programma	• Tiešsaistes kurss • Digitālā pašmācības programma • Dalības vai abonementa programma • Fiziskais produkts • Liela mēroga darbnīca vai pasākums • Mastermind programma • Sertifikācijas programma • Publicēšanas vai licencēšanas piedāvājums • Programmatūras vai rīku piedāvājums • Sponsorēts vai uz partnerību balstīts piedāvājums • Partneru piedāvājums	• Kurss + grupu koučings • Programma + individuālais atbalsts • Biedru programma + tiešraides sesijas • Hibrīdās mācīšanās pieredze

Tu neizvēlies uz visiem laikiem. Tikai **sākuma formātu** , kas ļauj Tev virzīties uz priekšu.

Mans izvēlētais piedāvājuma formāts:

_____

3. solis - Izveido savu pašreizējo piedāvājuma fokusa paziņojumu

Tagad apvieno savas divas izvēles **vienā skaidrā paziņojumā**.
Šis apgalvojums ir tavai skaidrībai, nevis mārketingam.
Izmanto šo struktūru kā ceļvedi un pielāgo formulējumu tā, lai tas Tev šķistu dabiski:

Šajā posmā es izvēlos sākt ar _____ *(biznesa modeli), izmantojo* _____ *(piedāvājuma formātu) kā savu pirmo piedāvājumu.*

Mans pašreizējais piedāvājuma fokusa paziņojums:

_____

_____

4. solis - Atskaites punkts: ierakstiet savu lēmumu

Šis ir oficiāls **WoDiLab atskaites punkts**.

Nākamie soļi:

- Atver savu **WoDiLab progresa (Milstone) izsekošanas dokumentu**
- Pievieno pašreizējo piedāvājuma fokusa paziņojuma
- Atzīmē savu mentoru, lai viņš varētu pārskatīt Tavu izvēli

Tas Tev palīdz:

- koncentrēties,
- izvairīties no agrīnu lēmumu pārmērīgas sarežģīšanas,
- un saņemt savlaicīgu atgriezenisko saiti.

Atgādinājums

Tu neierobežo sevi galīgajā piedāvājumā. Tu izvēlies **skaidru un praktisku sākumpunktu**.
Progress rodas no skaidrības, nevis no ideālu lēmumu gaidīšanas.

Kad tas ir pabeigts, atzīmē šo darba lapu kā pabeigtu platformā un saņem 2 XP.

Darīts!